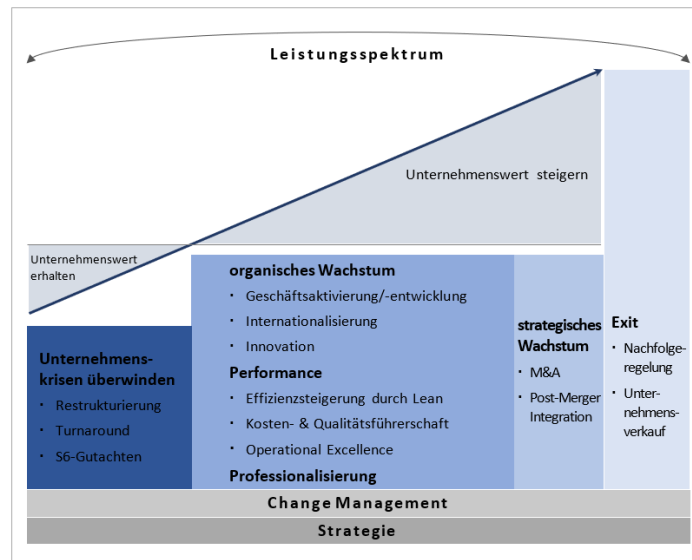


**Reverti Management:** Wir haben unseren Fokus auf das systematische Bewirken von Erfolgen gesetzt. Sei es der Ausbau dauerhafter Wettbewerbsvorteile, die Erhöhung des Ertrags oder die Steigerung des Unternehmenswertes, wir gehen es aus jeder Ausgangslage und in jeder gewünschten Rolle (vom Berater über den Linienmanager ad interim bis hin zum temporären organschaftlichen Mitglied) an.

Unser tatkräftiges Handeln werden Sie in Ihren Kenngrößen, der GuV, der Bilanz und dem Cashflow wiederfinden. Wir steuern uns über höchste Ergebniswirksamkeit und maximalen Kundennutzen - von der Analyse über die Konzeption bis hin zur Umsetzung.



**Strategie** ist nicht alles, aber alles ist nichts ohne Strategie!

Wenn Sie uns in Ihren Strategieentwicklungsprozess einbinden, sorgen wir für die notwendigen Beiträge in puncto Erfolgspotenziale, Sicherung der langfristigen Wettbewerbsfähigkeit, Verbesserung der Marktstellung und Optimierung der Kostenposition Ihres Unternehmens.

**Wachstum** - von der Geschäftsaktivierung bis zum strategischen Wachstum

Ertragreiches Wachstum ist zum Glück nicht nur eine Frage des Verkaufstalents. Mit unseren Modulen der Geschäftsaktivierung erhöhen wir Ihre Marktdurchdringung und helfen Ihnen neue Zielgruppe zu erschließen.

Gerade aufgrund des Verhältnisses aus Erfolgswahrscheinlichkeit zu Kosten bei den Wachstumstreibern Innovation (Produkte, Prozesse) und Internationalisierung (geografische Expansion) deckt unser Methodenset beide Stoßrichtungen des Wachstums, inklusive des strategischen Wachstums (M&A-Projekte), ab.

**Performance** - von der Effizienzsteigerung bis zur Implementierung der Operational Excellence

Schlanke Prozesse reduzieren nicht nur die Kosten der Wertschöpfungskette, durch die hohe Prozessgüte erhöhen sie die Kundenzufriedenheit. Lean hat auch seinen Einzug in die Entwicklung gehalten, um Produktkosten zu senken und um schneller am Markt zu sein. Lean hilft selbst der Administration, um z.B. die Order-to-Cash-Zeitspanne zu minimieren. Gerne unterstützen wir Sie tatkräftig auf Ihrem Weg zur Operational Excellence.

**Turnaround** - Unternehmenskrisen rasch und vor allem dauerhaft überwinden

Jede Maßnahme muss sitzen, Experimente kann man sich nicht erlauben. In turbulenten Zeiten gilt es Orientierung zu geben, Liquidität zu schaffen und Werte zu erhalten. Wir haben die nötige Methodenkompetenz und bringen die Souveränität im Umgang mit Banken, Mitarbeitervertretung und anderen Stakeholdern mit.

**Nachfolgeregelung** - den Generationenwechsel meistern

Die Sicherung des Lebenswerkes und die Stabübergabe an die nächste Generation stellen viele Familienunternehmen vor große Herausforderungen. Das Konfliktpotenzial ist hoch. Als neutraler Dritter können wir den Übergang moderieren und unsere spezifischen Erfahrungen einbringen. Auf unsere Allparteilichkeit können Sie sich verlassen.

**Veränderungsprozesse gestalten** - wir sehen auch die Menschen im Unternehmen

Wir gestalten nicht nur *hard facts*, sondern gehen ebenso professionell mit den *soft facts* um. Ängste nehmen, Widerstände vermeiden und Orientierung geben. Nur so können die Potenziale der Belegschaft gehoben werden.

**NEHMEN SIE KONTAKT MIT UNS AUF!**

Reverti Management  
Inhaber: Dipl.-Ing. (TU) Markus Schwinn  
Katharinenstraße 4c, 96052 Bamberg

T: 0951 / 964 306 21  
M: 0151 / 153 83 155

E: [info@reverti-management.de](mailto:info@reverti-management.de)  
W: <https://reverti-management.de>